

# Soluzioni e servizi dedicati all'INSTALLATORE

Parola d'ordine: semplificazione, per l'utente e per il professionista. **Quattro diverse tipologie di impianto, completamente interoperabili, per adattarsi al meglio alle esigenze del cliente**

Il mercato della vendita dei sistemi di sicurezza negli ultimi anni è drasticamente cambiato. Come ci si doveva aspettare è sempre più orientato alla vendita di soluzioni di servizio anziché del "semplice prodotto".

Ne è testimonianza la crescita e visibilità di società, anche internazionali, che forniscono servizi e poi soluzioni che cambiano gli equilibri di un mercato abituato alla vendita su richiesta.

less continua incessantemente a investire in attività formative, un servizio gratuito in supporto ai propri clienti per dare loro la possibilità di:

- conoscere e studiare da vicino i sistemi dell'azienda;
- acquisire competenze e strumenti per una corretta composizione, installazione e manutenzione di un impianto less;
- utilizzare a proprio favore tutti i vantaggi e benefici legati a una gestione integrata dei sistemi (antintrusione/antincendio/Tvcc) attraverso un'unica piattaforma (Metronet/

Metronet Club) garantendo a sua volta ai propri clienti (utenti privati) efficienza, sicurezza, supervisione e intervento immediato.

Parliamo di soluzioni differenzianti e focalizzate sulle necessità del cliente finale, senza perdere di vista inoltre quelle dell'installatore. less ha infatti lanciato un'iniziativa molto importante: less 4x4, che si articola in due soluzioni antintrusione e due di videosorveglianza, completamente interoperabili attraverso la nuvola di servizi Metronet.

Quattro soluzioni per quattro tipologie di impianto:

- soluzione filare con centrale FlexEnergy a 8 ingressi espandibili a 40 con combinatore GSM integrato, connessione diretta su linea seriale bus RS485, programmazione dei dispositivi da locale e da remoto via software;
- soluzione wireless con centrale preconfigurata GenioSmart a 32 canali radio con GSM integrato, programmazione dei dispositivi da locale e da remoto via software;



**“ QUATTRO KIT PER RISPONDERE IN MANIERA ADEGUATA ALLE NECESSITÀ DI INSTALLAZIONE, SEMPLIFICANDO INOLTRE L'ATTIVITÀ DI PROMOZIONE E VENDITA NEI CONFRONTI DELL'UTENTE ”**



- soluzione Tvcc AHD con dispositivi della linea IVS Home, ideale per ambiti residenziali e di small business. È possibile visualizzare il sistema direttamente dal tuo smartphone o tablet (tramite app Metronet Home gratuita) oppure, usufruendo di funzionalità avanzate, verificare in tempo reale l'evento di allarme e il preevento tramite la funzione IVS Control (Metronet Club e app Metronet);
- soluzione Tvcc IP con NVR4 Mpx e 2 telecamere bullet con risoluzione a 2 Mpx. È possibile ricevere

le notifiche push in tempo reale tramite app Metronet Club e controllare il sistema comodamente da smartphone e tablet.

Incluso in ciascun kit il cartello in alluminio "Area Protetta".

Questi kit rappresentano una semplice risposta in termini di installazione e di gestione per l'installatore in fase di proposta all'utente finale. Questa iniziativa consentirà all'azienda padovana di offrire nuove opportunità aumentando nel contempo la propria visibilità, grazie anche al supporto e alla preziosa collaborazione dei distributori partner.